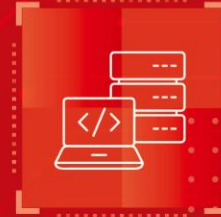


Investor Relations 2024

DX SOFTWARE SOLUTION GLOBAL LEADER INNORULES



Disclaimer

본 자료는 기관투자자들을 대상으로 실시되는 Presentation에서의 정보 제공을 목적으로 (주)이노rules(이하 "회사")에 의해 작성되었습니다.

본 자료에 포함된 "예측정보"는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보들입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무실적을 의미하고, 표현상으로는 '예상', '전망', '계획', '기대', '(E)' 등과 같은 단어를 포함합니다.

위 "예측정보"는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는 바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래 실적은 "예측정보"에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다.

또한, 향후 전망은 Presentation 실시일 현재를 기준으로 작성된 것이며, 현재 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로, 향후 시장환경의 변화와 전략수정 등에 따라 별도의 고지 없이 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료의 활용과 관련하여 발생하는 손실에 대하여 회사 및 회사의 임직원들은 과실 및 기타의 경우 포함하여 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다.

본 문서는 주식의 모집 또는 매출, 매매 및 청약을 위한 권유를 구성하지 아니하며 문서의 그 어느 부분도 관련 계약 및 약정 또는 투자 결정을 위한 기초 또는 근거가 될 수 없음을 알려드립니다.

본 자료는 비영리 목적으로 내용 변경 없이 사용이 가능하고(단, 출처표시 필수), 회사의 사전 승인 없이 내용이 변경된 자료의 무단 배포 및 복제는 법적인 제재를 받을 수 있음을 유념해 주시기 바랍니다.

TABLE OF CONTENTS

CHAPTER 01

Company
Overview

CHAPTER 02

Business
Performance

CHAPTER 03

Investment
Highlight &
Growth
Momentum

CHAPTER 04

Appendix



DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

01

Company Overview

1. 이노룰스(INNORULES)는?
2. 성장 히스토리
3. 고객 ROI 보장하는 제품 경쟁력
4. 비즈니스 모델
5. 산업별 대표기업 성공 레퍼런스

디지털 전환(DX) 자동화 솔루션 선두 주자, 이노룰스(INNORULES)

주요 성과



1위

금융 시장 채택률 1위

전체 카드사 채택률 75%,
보험사 채택률 62%¹⁾



49건

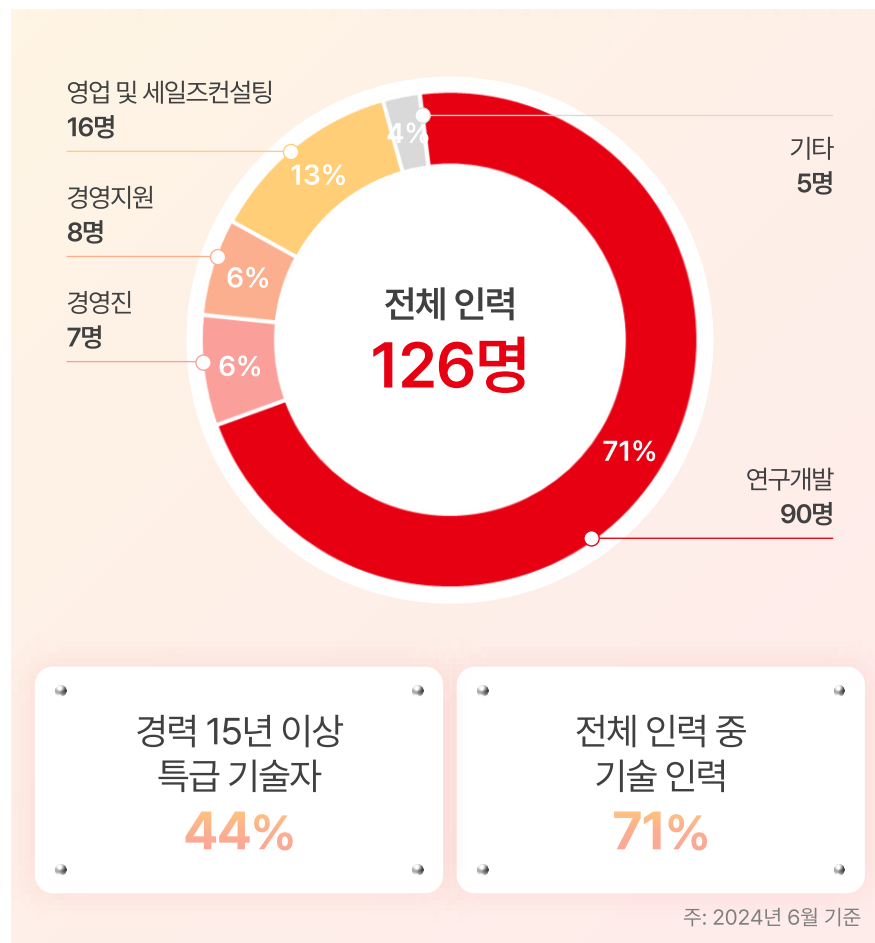
지속적인 연구개발과 지식재산권 선점의 결과
특허권 19건, 상표권 30건 등록



+80%

고객 재구매율(Retention)
80.1%의 높은 수치

연구개발 중심 인력 현황



1) 2024년 8월 기준

독자 기술로 초우량 레퍼런스 기반으로 DX 자동화 솔루션 시장 선점

1기 2007년 ~ 2016년	2기 2017년 ~ 2020년	3기 2021년 ~ 현재
<p>솔루션 개발</p> <p>성공 레퍼런스 개척(삼성전자, 일본 손보재팬)</p>	<p>성장 본격화(글로벌 투자 유치)</p> <p>연구개발 고도화(지식재산권 확보)</p>	<p>코스닥 상장</p> <p>AI 개발 및 파트너십 강화</p>
<p>2007</p> <ul style="list-style-type: none"> (주)이노룰스 설립 InnoRules v4.5, InnoProduct v1.0 출시 <p>2010</p> <ul style="list-style-type: none"> InnoClaim v1.0 출시 <p>2011</p> <ul style="list-style-type: none"> 삼성전자글로벌MES 구축계약 <p>2012</p> <ul style="list-style-type: none"> 지식경제부장관 표창장 수상(SW경쟁력 강화) <p>2013</p> <ul style="list-style-type: none"> 일본 최대보험사, 손보재팬 프로젝트 수주 및 착수 <p>2015</p> <ul style="list-style-type: none"> 일본 현지 법인 설립 미래창조과학부장관 표창장 수상(R&D 글로벌화) <p>2016</p> <ul style="list-style-type: none"> 일본 손보재팬 시스템 개발 라이선스계약 한국정보통신기술협회(TTA)'GS인증'1등급 획득 미래창조과학부 장관상 수상(연구개발과제 우수성과기업) 	<p>2017</p> <ul style="list-style-type: none"> NH농협카드 차세대 상품팩토리 구축 계약 <p>2018</p> <ul style="list-style-type: none"> 히타치제작소 전략적 투자 계약 포스코 MES 3.0 Biz Rule 관리시스템 개발 계약 <p>2019</p> <ul style="list-style-type: none"> 흥국화재PF&Rule/Claim 고도화 개발 계약 특허등록 3건 <p>2020</p> <ul style="list-style-type: none"> 카카오페이 디지털 손보 상품팩토리 구축 계약 특허등록 9건 	<p>2021</p> <ul style="list-style-type: none"> 포스코플로우 Smart 통합물류플랫폼 구축용 라이선스 계약 InnoMUS v1.0 출시 <p>2022</p> <ul style="list-style-type: none"> 코스닥 상장 <p>2023</p> <ul style="list-style-type: none"> 포스코DX, 케이씨넷, 투이컨설팅, 비아이매트릭스 등과 DX 기반 전략적 파트너십 체결 AI 조직 신설 (INNORULES 제품 AI 기술 적용 고도화 추진, Platform for AI 프로젝트 착수) 한화손해보험을 시스템 고도화 사업 계약 NH농협손해보험 보험금 자동심사시스템 구축 사업 계약 <p>2024</p> <ul style="list-style-type: none"> 페루 건강보험 디지털화 프로젝트 계약(비트컴퓨터 컨소시엄) 비트컴퓨터와 DX 기반 전략적 파트너십 체결 일본 현지 AI 기업 FutureAI 및 IT 기술 기업 RSP와 영업과 기술지원확장을 위한 전략적 파트너십 체결

주요 레퍼런스



InnoRules v4.5(2007), InnoProduct 출시(2007), InnoClaim 출시(2010)



삼성전자 글로벌 MES 구축 계약(2011) | 일본 손보재팬 시스템 개발 라이선스 계약(2016)



HITACHI Inspire the Next

특허등록 총 19건(2019~2022) | 히타치제작소 전략적 투자 계약(2018)



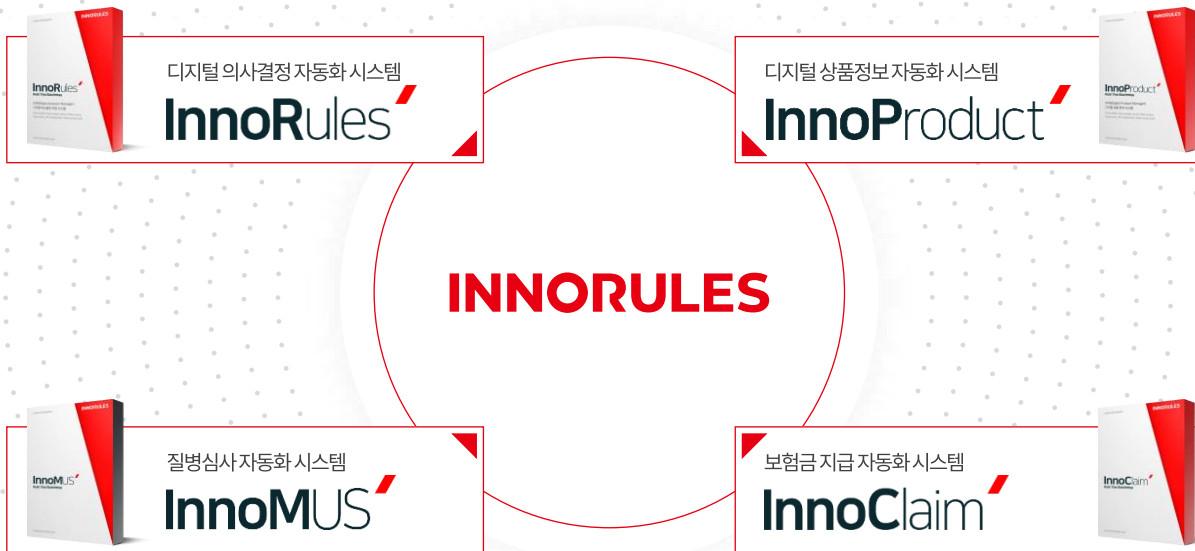
₩ 코스닥 상장 (주)이노룰스

INNORULES 코스닥 상장(2022)

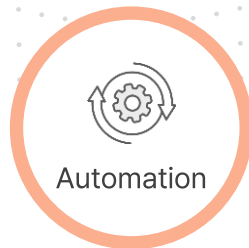


FutureAI, RSP 전략적 파트너십(2024) | 포스코DX 전략적 파트너십(2023) | 비트컴퓨터 전략적 파트너십(2024)

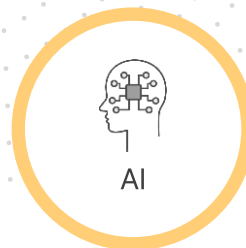
경쟁사 대비 비교 우위 '경쟁력' 갖춘 이노룰스 DX 자동화 솔루션으로 '고객 ROI 보장'



코딩을 최소화한
로우코드(Low Code) 효과



다양한 산업에서 디지털 전환 통한
자동화 SW



AI 기술을 활용한
제품 기능 확장

기대 효과

개발 생산성 보장

- 개발 기간 1/4 단축: S전자
(제조 공정 변경 개발기간이 1개월에서 1주로 단축)
- 상품 출시 리드타임 1/6 단축: H보험
(신제품 출시 6개월에서 1개월로 단축)

실시간 테스트로 품질 향상

- 테스트 업무효율 10배 향상: S전자
(에러 대응 업무가 기존 10%에서 1%로 감소)
- 5.7배 오류 개선 향상: N생명
(보험금 산정 오류 비율이 매달 0.68%에서 0.12%로 감소)

유지보수 효율성 제고

- 유지보수 효율 6배 향상: 마켓
(판가 변경에 따른 유지보수 기간이 3일에서 4시간으로 단축)
*1일 8시간 기준

고객 대응 시간 단축

- 고객 인수대기 시간 3배 단축: M생명
(고객 인수대기 시간 최고 3일에서 1일로 단축)
- 고객 대응시간 10배 단축: L카드
(고객 대응시간 5시간에서 30분으로 단축)

'수익성'과 '지속 성장'이 가능한 비즈니스 모델 구축

비즈니스 모델

매출 구성	내용	평균 원가율
SW 라이선스	<p>10년 단위 추가 판매</p> <ul style="list-style-type: none"> 10년 단위 EOS(End-Of-Service)로 업그레이드 제품 추가 판매 Up-Sell 전략으로 제품 업그레이드 및 추가 제품 라이선스 판매 	0%
SW 프로페셔널 서비스	<p>IT 컨설팅 및 제품 활용 가이드</p> <ul style="list-style-type: none"> 당사 제품 관련 IT컨설팅(ISP, BPR 등) 	80%
SW 기술료	<p>SW라이선스의 유지보수료</p> <ul style="list-style-type: none"> 라이선스 구입 후 시스템 폐기 시까지 매년 구독형 매출 구입한 라이선스 금액의 10~20% 	10%

총원가율 45~50%

2023년 하반기 vs. 2024년 상반기(매출 비교)

(단위: 백만원)

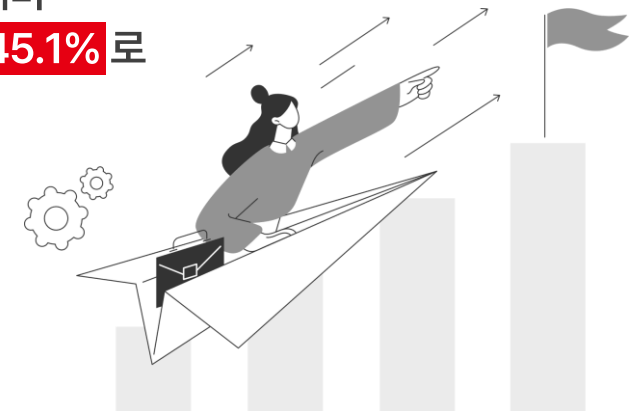
구분	2023년 하반기	2024년 상반기	성장률
SW라이선스	1,354	1,964	45.1%
SW프로페셔널 서비스	4,523	6,417	41.9%
SW기술료	1,787	1,889	5.7%

수익성이 가장 높은 라이선스 매출 성장률이

2023년 하반기 대비

2024년 상반기 45.1%로

고성장 추세



제품 및 기술 경쟁력 우위를 기반으로 '산업별 대표 기업'의 성공 레퍼런스 보유
이를 통해 금융 시장 뿐 아니라 제조, 유통·서비스, 공공·헬스케어 등 모든 산업분야 시장/고객 확대

이노룰스 산업별 고객사 현황



금융



제조



유통·서비스



공공·헬스케어



글로벌

삼성카드
삼성증권
삼성생명
KYOBEO 교보생명
kakaopay insurance
DB손해보험

SAMSUNG 삼성전자
posco 포스코

SK 실터스
CESCO
SAMSUNG 삼성물산
CJ 대안통운
emart24

관세청 Korea Customs Service
SAMSUNG 삼성서울병원
Kwangdong 광동제약

SOMPO ホールディングス
Afiac.
NISSAY 日本生命

국내 시장 고속성장 기대

글로벌 시장 성장 기대

DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

02

Business Performance

1. 경영 성과
2. 수주 현황



2024년 2Q 연결 기준 매출 YoY 35% 달성, 영업이익 YoY 1,102.4% 달성

경영 성과 요약

(단위: 백만원)

구분	2024.2Q	2024.1Q	QoQ	2023.2Q	YoY
매출액	5,470	4,799	14.0%	4,053	35.0%
SW라이선스	1,033	930	11.0%	943	9.6%
SW프로페셔널 서비스	3,458	2,959	16.9%	2,246	54.0%
SW기술료	979	910	7.6%	863	13.4%
영업이익	329	352	-6.6%	27	1,102.4%
당기순이익	545	575	-5.1%	190	187.9%

주: K-IFRS 연결재무제표 기준

YoY 변동 주요 요인



01 매출액 증가

대규모 차세대 프로젝트 수주에 따른 수주잔고 증가로 매출 증가
(2023년말 수주잔고 164억 원+신규수주)

02 영업이익 증가

매출액 증가, 원가율 하락으로 영업이익 YoY 1,102.4% 증가

03 당기순이익 증가

이자수익에 따른 당기순이익 증가

전 산업군별 수요 증가로 신규 수주 지속적 증가

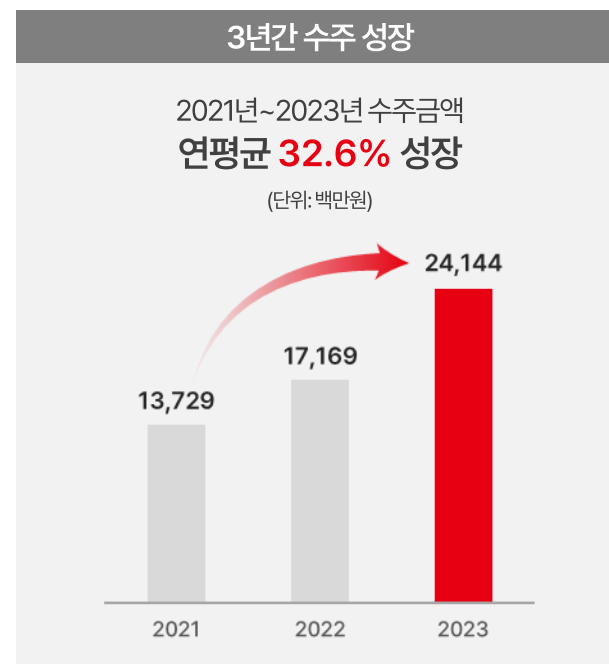
2024년 2Q 수주
QoQ 24.9%, YoY 40.3% 성장

SW라이선스 2024년 2Q 수주
QoQ 304.5%, YoY 48.2% 성장

2021~2023년 수주
CAGR 32.6%

수주 성과 요약 (단위: 백만원)

구분	2024.2Q	2024.1Q	QoQ	2023.2Q	YoY
SW라이선스	2,436	602	304.5%	1,644	48.2%
SW프로페셔널 서비스	2,292	3,197	-28.3%	1,822	25.8%
SW기술료	1,048	824	27.2%	650	61.2%
합계	5,776	4,623	24.9%	4,116	40.3%



DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

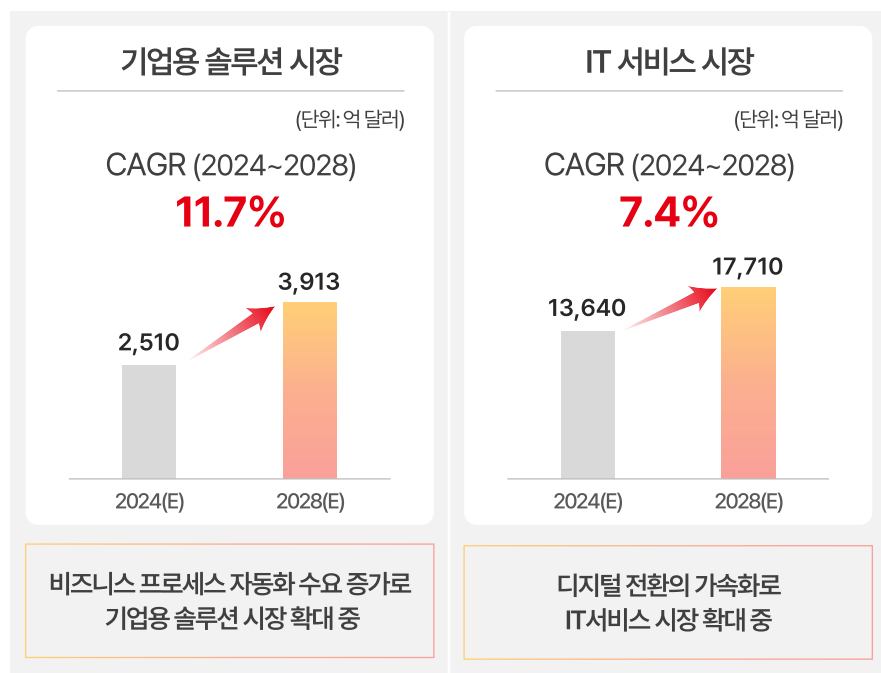
03

Investment Highlight & Growth Momentum

1. 우호적 전방 시장
2. 비교우위: 제품 경쟁력
3. 지속성장 가능(고객 다각화 및 Lock-in 효과)
4. AI 기술 고도화를 통한 미래 성장동력 확보
5. 글로벌(일본) 시장 확대 전략

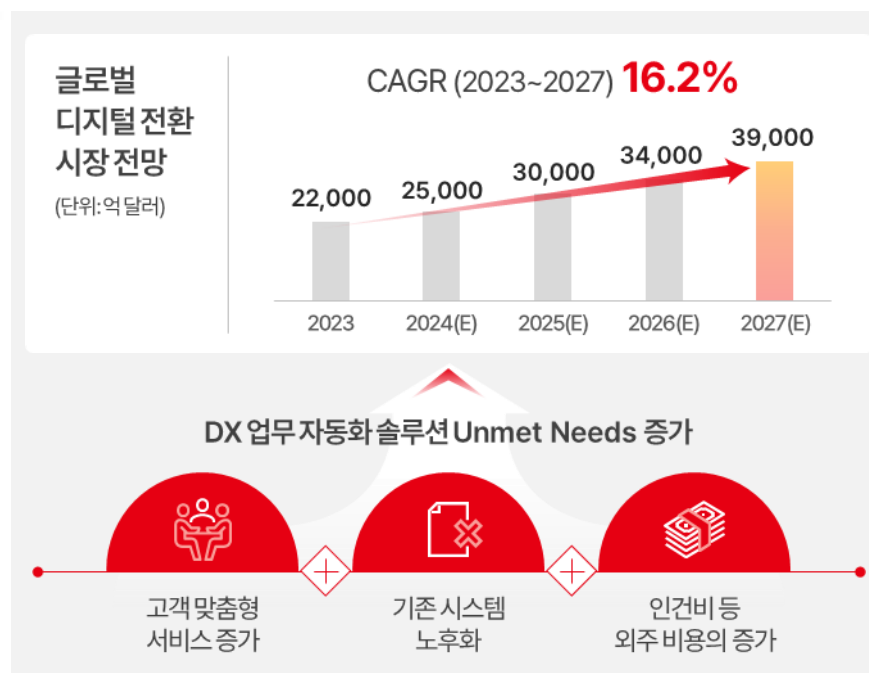
디지털 전환 시장은 초기 단계로 전반적인 시장 확대에 따른 수요 증가 기대

전방 시장의 확대



자료: Precedence Research, Statista

시장 성장 동력



자료: IDC, Worldwide Digital Transformation Spending Guide, V1 2024

INNORULES

InnoRules

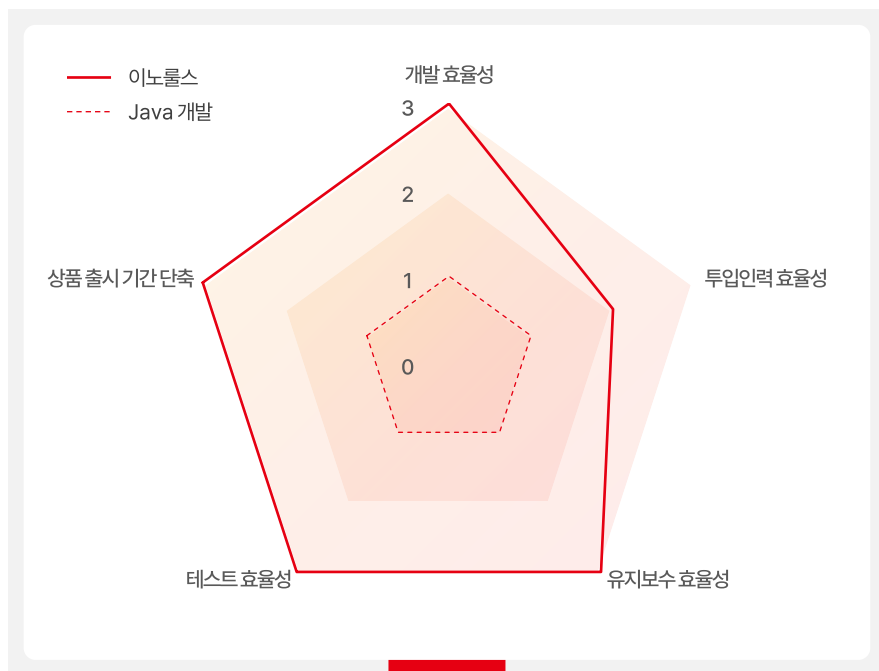
InnoProduct

InnoMUS

InnoClaim

경쟁사 대비 뛰어난 제품의 비교우위로, 글로벌 최고 수준의 품질 경쟁력 보유

기존 코딩 대비 우월한 성능



개발 기간 및 상품 출시 기간 75% 단축	기존 투입 인력 50% 감소
유지보수 효율 83.3% 향상	테스트 효율 90% 향상

- 프로그램 언어(Java)의 기준을 1에 맞춰 이노룰스 솔루션의 효율성 지표를 변환. 3이상의 값은 3으로 공통 표기함.
- 변환 값은 실제 진행하고자 하는 프로젝트의 상황과 처리 대상 업무에 따라 달라질 수 있음.

경쟁 제품 대비 우월한 성능

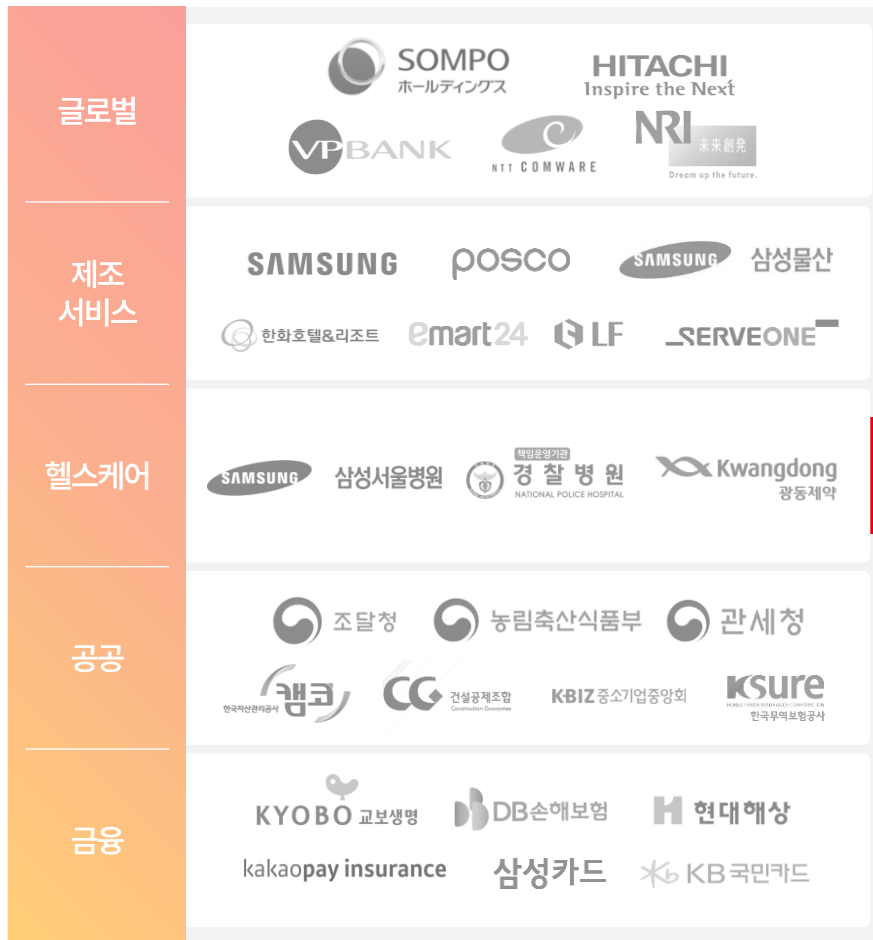
구분	핵심기능	InnoRules	경쟁사
성능	업무 처리 속도	초당 410건	초당 20건
	성능 개선 분석	가능	불가능
기능	개발 편리성	템플릿 기능 제공	미제공
품질	무결성 검증	최상	중
	검증 결과 추적	최상	상
	개발 알고리즘	상	하
	버전/이력 관리	상	중

경쟁 제품 대비 **성능, 기능, 품질에서 비교우위** 확보

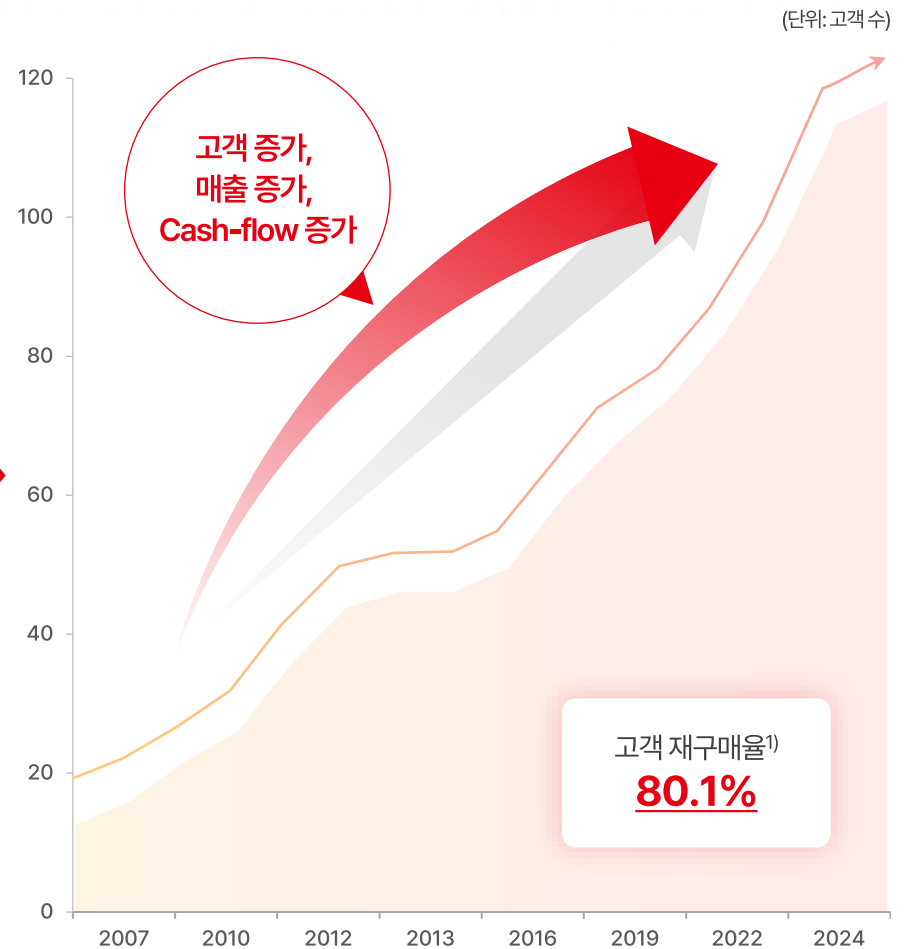
자료: BMT 수행 결과

다양한 산업군의 고객 포트폴리오 확보 및 락인 효과로 높은 고객 재구매율(Retention) 확보

국내외 다양한 고객사의 핵심 업무 적용



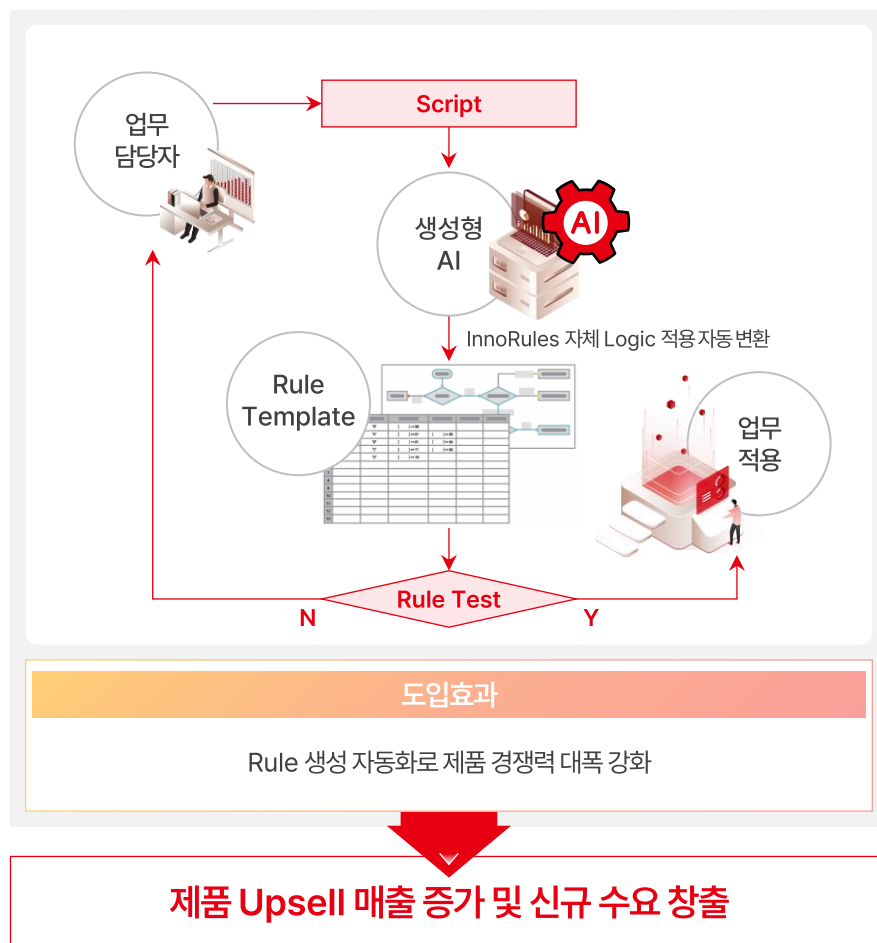
높은 시장 지배력과 락인 효과에 따른 안정적인 Cash-flow 확보



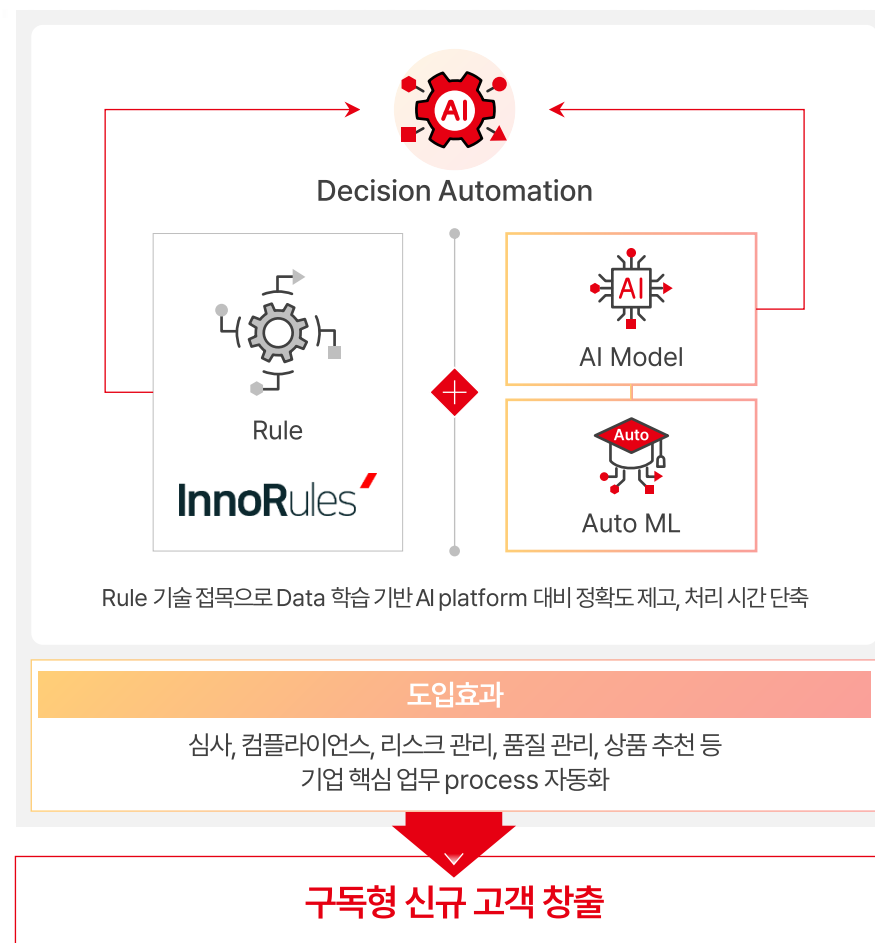
1) 고객 재구매율: SW라이선스 판매 후 사용계약 및 재구매율 기준(24년 6월 기준)

AI 기술 접목하여 DX 자동화 솔루션 글로벌 기업으로 성장

INNORULES 제품

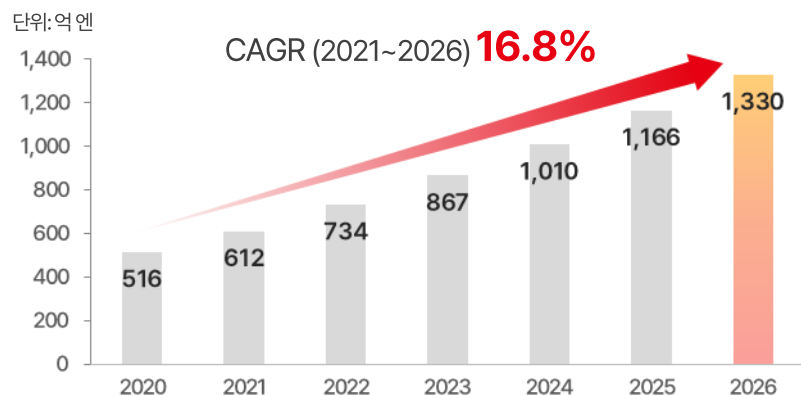


Platform for AI



일본 내 LCNC(Low-Code and No-Code) 시장 확대에 따른 일본 매출 성장 전략 수립 실행

일본 내 LCNC 개발 시장 규모 추이 및 전망



자료: ITR(ITR Market View : 로우코드/노코드 개발시장 2023)

01 일본 내 LCNC 개발 시장 전망

- 2026년 시장 규모: 1,330억 엔
- 2021~2026년도 연평균 성장률(CAGR): 16.8%

02 다양한 LCNC 개발 플랫폼의 활성화

- 업무 및 시스템 영역으로 적용 범위가 확대될 것으로 전망

손보재팬 Open 이후 수요 확대

일본생명, 오릭스생명, AXA 등
단위 업무 채택 기업의 업무 확대 기대

동경해상, 일본생명 등
차세대 시스템 구축 고객 공략 본격화

LCNC 시장 확대에 따라 일본 전 산업분야 대상으로
일본법인 마케팅/세일즈 역량 강화 및 파트너십 확대

SAP 협업 통한 수요 창출

삼성생명, 삼성화재의 'SAP + INNORULES'
연동 프로젝트 진행 중

SAP 전략적 파트너십 협의 진행 중 (SAP 주관 Insurance
Innovation Exchange 2024 동경 세미나 세션 발표)

일본 1,000+ SAP 고객 대상 공동 Promotion

DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

04

Appendix

1. 회사소개
2. 산업별 매출 비중
3. 높은 고객 재구매율 지속
4. 요약재무제표(연결)
5. 요약재무제표(별도)

이노룰스는 '100% 자체 기술'인 DX 지능 자동화(Intelligence Automation) 솔루션을 바탕으로 '국내 금융 시장 채택률 1위'는 물론 해외 유수의 기업에서 인정받으며 '2022년 코스닥 상장'

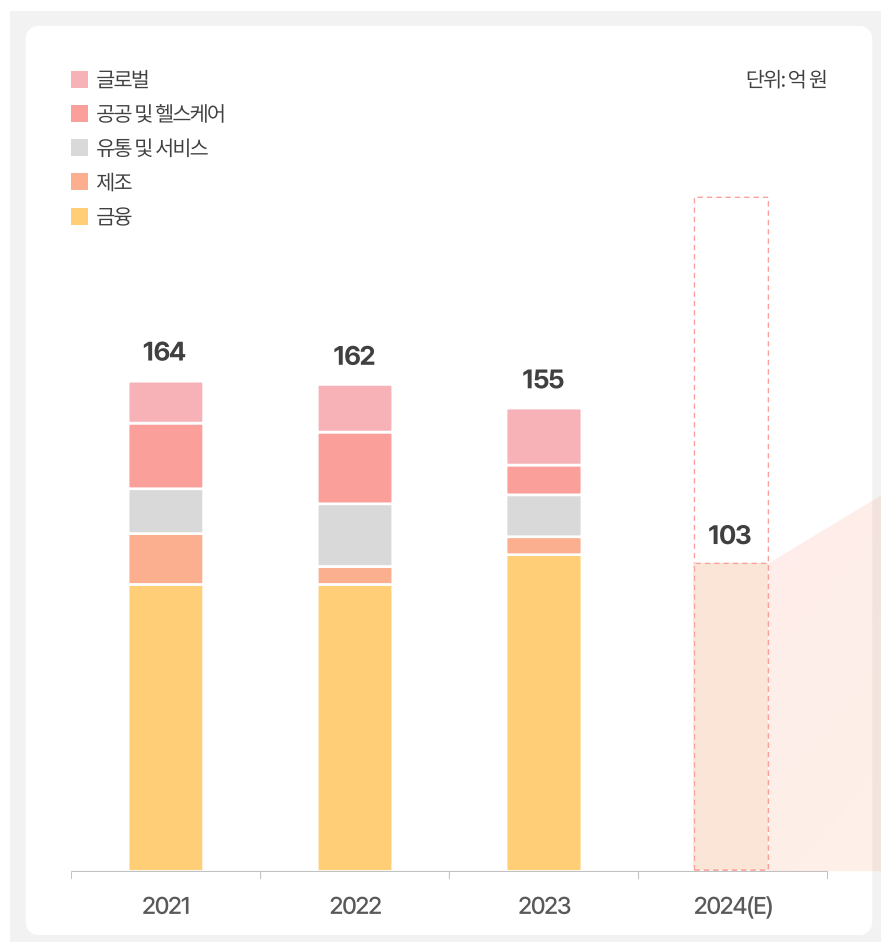
기업 개요

설립일	2007년 1월 11일	상장일	2022년 10월 07일
대표이사	김길곤		
주요 사업	디지털 전환 자동화 솔루션 개발 및 서비스		
주요 제품 (100% 자체 기술)	이노룰스(InnoRules)	디지털 의사결정 자동화 시스템	
	이노프로덕트(InnoProduct)	디지털 상품정보 자동화 시스템	
	이노클레임(InnoClaim)	보험금 지급 자동화 시스템	
	이노엠유에스(InnoMUS)	질병심사 자동화 시스템	
자본금	26억 원	임직원수	126명
본사 주소	서울특별시 송파구 법원로6길 7, 12층 (문정동, 유탑테크밸리)		
일본 법인 주소	東京都千代田区麹町3-5-20VORT麹町plus 9F		

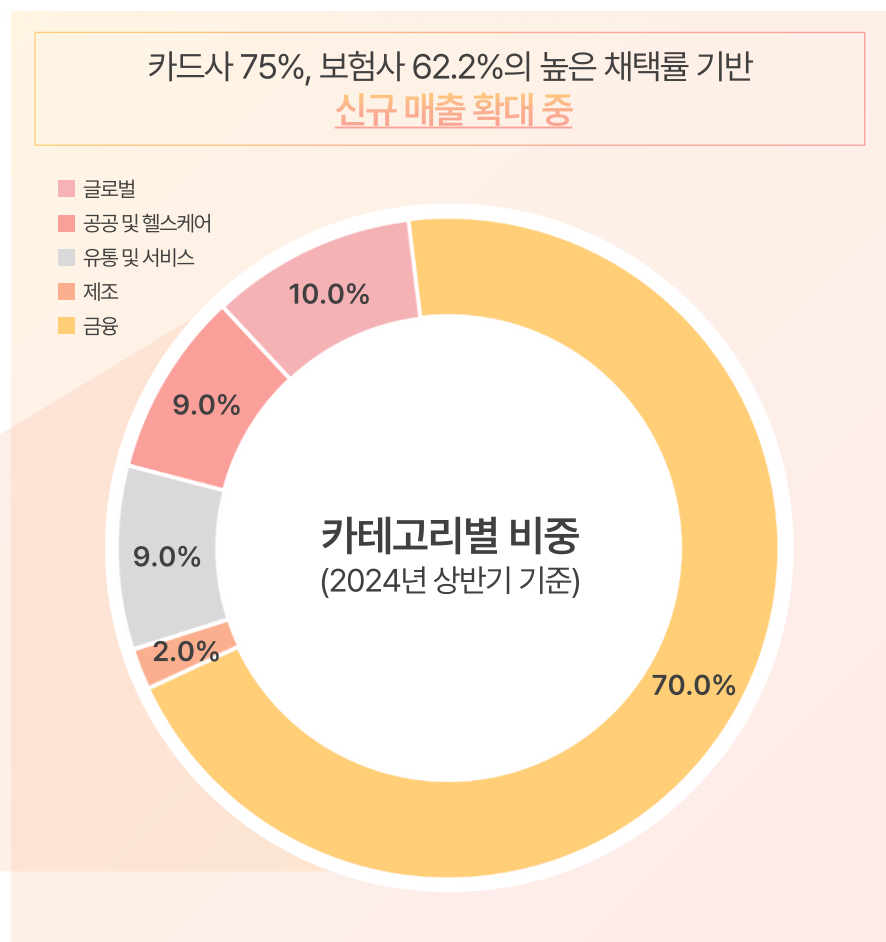
주: 2024년 6월 기준

카드사, 보험사 등 강력한 금융권 매출 기반 다양한 산업에서 수요 증가

산업 카테고리별 매출 비중 추이



산업 카테고리별 매출 비중 현황

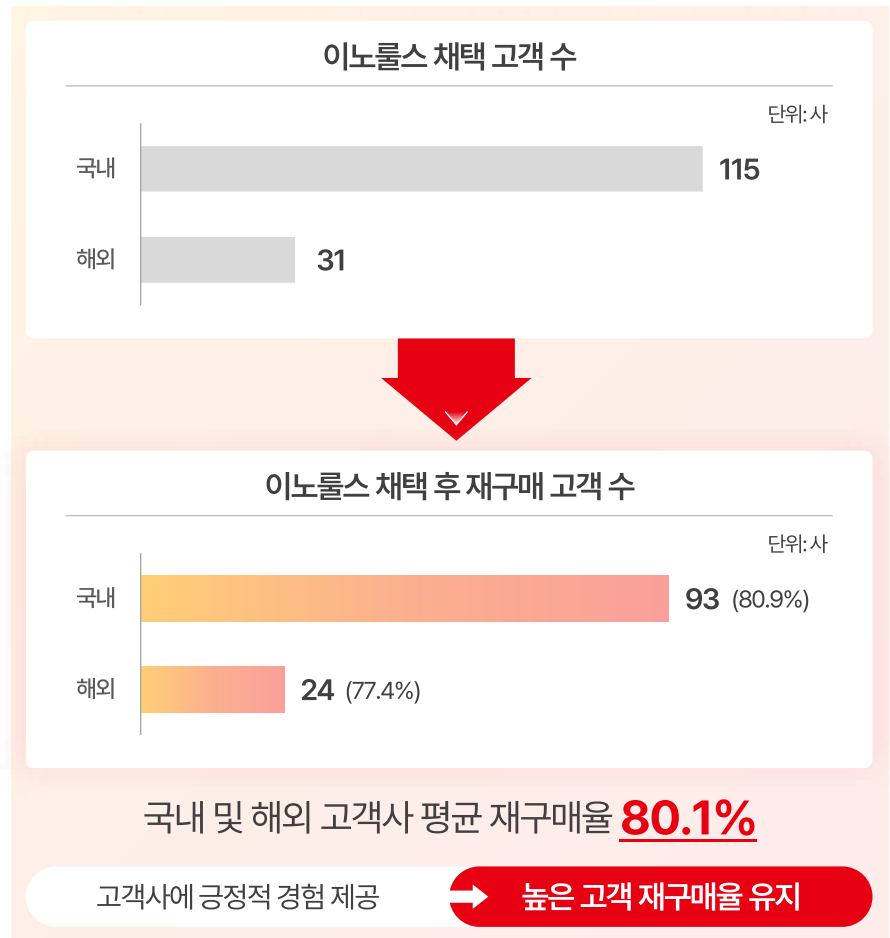


우수한 기술력으로 프로젝트 구축 후 높은 고객 재구매율(Retention) 지속

연도별 주요 프로젝트 현황

연도	프로젝트명
2021	하나손해보험 차세대 시스템 구축
	현대해상 기간계 화면 UI 개선 롤엔진
2022	NH농협생명 사고보장규칙 관리 시스템 구축
	하나카드 상품서비스 효율화 시스템 구축
	우리카드 상품 팩토리 재구축
2023	SGI서울보증 차세대 시스템 AEGIS 구축
	NH농협손해보험 자동심사시스템 구축
	한화손해보험 기간계 룰 시스템 재구축
2024	세스코 차세대 시스템 구축
	SK윌더스 차세대 ERP / BSS 구축
	페루 취약계층 건강보험 심사절차 디지털화 프로젝트
	롯데카드 상품팩토리 업그레이드
	삼성전자 N-SRM 원가계산(Cost Modeling) 구축
	삼성화재 상품 가입설계 혁신 위한 분석 설계
	삼성생명 인수기준 즉시반영 시스템 구축

프로젝트 구축 후 고객 재구매율(재계약률)



재무상태표

(단위: 백만원)

구분	2022	2023	2024.2Q
유동자산	21,376	23,924	24,304
비유동자산	13,361	10,455	10,481
자산총계	34,737	34,378	34,785
유동부채	2,757	3,268	3,028
비유동부채	636	968	971
부채총계	3,393	4,236	3,999
자본금	2,571	2,589	2,589
기타불입자본	20,616	19,927	19,782
기타자본항목	(49)	(49)	(78)
이익잉여금	8,207	7,676	8,492
자본총계	31,345	30,142	34,785

주: K-IFRS 기준

손익계산서

(단위: 백만원)

구분	2022	2023	2024.2Q
매출액	16,231	15,511	10,269
매출원가	6,557	8,217	5,070
매출총이익	9,675	7,294	5,199
판매비와관리비	8,386	8,535	4,519
영업이익(손실)	1,288	(1,241)	680
세전순이익(손실)	1,591	(411)	1,121
법인세비용(수익)	(558)	(446)	-
당기순이익(손실)	2,149	35	1,121

주: K-IFRS 기준

5. 요약재무제표(별도)

재무상태표

(단위: 백만원)

구분	2022	2023	2024.2Q
유동자산	20,750	23,234	23,854
비유동자산	13,344	10,233	10,321
자산총계	34,093	33,468	34,175
유동부채	2,317	2,823	2,721
비유동부채	636	872	931
부채총계	2,953	3,695	3,652
자본금	2,571	2,589	2,589
기타불입자본	20,616	19,927	19,782
이익잉여금	7,953	7,257	8,151
자본총계	31,140	29,773	30,522

주: K-IFRS 기준

손익계산서

(단위: 백만원)

구분	2022	2023	2024.2Q
매출액	15,578	14,399	9,956
매출원가	6,534	7,691	4,877
매출총이익	9,044	6,708	5,079
판매비와관리비	7,935	8,148	4,336
영업이익(손실)	1,109	(1,440)	743
세전순이익(손실)	1,420	(576)	1,199
법인세비용(수익)	(558)	(446)	-
당기순이익(손실)	1,978	(130)	1,199

주: K-IFRS 기준